

*“Resultater skabes ikke
af tilfældigheder”*

INVITATION



MINISEMINAR

Jens Ladegaard

*Sådan sælger du
din egen virksomhed*

VUR - i samarbejde med Erhvervscenter Nordjylland og dit lokale erhvervskontor inviterer hermed til miniseminar:



Sådan sælger du din egen virksomhed

Jens Ladegaard
Direktør

Kunne du tænke dig et salgsmøde som fokuserer direkte på det, der kan give **DIG** ny energi og lyst til at sælge din virksomhed bedre i fremtiden.

Så har du chancen for at udvikle dig nu. Lær det fra én, der selv har gjort det med succes - **Jens Ladegaard**

For husk. Resultater skabes ikke af tilfældigheder.

For tilmelding gælder det "først til mølle" princippet, da der er begrænset antal pladser.

Du vil få mulighed for at købe Jens Ladegaards bog samt udviklingspakken til en fordelagtig pris.

Program

18:30 Velkomst, sandwich og forfriskning.

19:00 Baggrund for seminaret v/Lars Hedegaard.

- Hvorfor skal kunderne købe dit produkt/ydelse?
- Hvad skal der til for at markedsføre og sælge sin idé?

19:10 Jens Ladegaard:

- De tre former for markedsføring. Ekstern - Intern - Personligt salg.
- Effektiv salgsteknik: **A**ttention - **B**enefit - **C**lose.
- Pause.
- Introduktion af hvordan du kommer videre med udviklingspakken **Nøglen til det gode salg**.

21:30 Slut og tak for i dag!

Sted: Arena Nord, Rimmens Allé 35, Frederikshavn

Tid: Onsdag den 13. september kl. 18:30 - 21:30

Tilmelding: Vendsyssel Udviklingsråd, Markedsgade 9, Hjørring
Tlf. 9890 3600, fax 9890 3601, e-mail: vur@post.tele.dk

Pris: Deltagelse kr. 50,- betales ved indgangen.

Seneste tilmelding fredag den 8. september

Af hensyn til planlægningen er tilmelding nødvendig

