

IVÆRKSÆTTER
CAFÉ



TIRSDAG 13. SEPTEMBER
KL. 15.00 - 17.00

Det er salg, der sætter gang i din forretning!

Erhvervshus Nord inviterer til iværksættercafé tirsdag den 13. september, hvor Rasmus Borup fra CoLearning, Frederikshavn vil give nogle tips til, hvordan du kan forbedre dit personlige og strategiske salg.

Rasmus Borup vil fortælle om forretningsplanens betydning. Er din målsætning realistisk? Hvem er din målgruppe, og hvordan når du ud til dem? Hvem er dine konkurrenter? Dig som sælger - er du mentalt parat? Dette er ofte nogle af de spørgsmål, der kan være vanskelige for nystartede iværksættere, så kom og bliv inspireret samt få svar på nogle af de mange spørgsmål, du mangler svar på.



Rasmus Borup vil desuden komme ind på, hvordan du laver et salgspitch af din ide ud fra en af de mest effektive salgsmønstre, som går ud på at finde kundens behov. Derudover vil der blive sat fokus på produktets faktuelle egenskaber - hvad er fordelene ved dit produkt, og hvorfor er netop den værd at fremhæve?

Der vil være mulighed for dialog med Rasmus Borup.

TID: Tirsdag d. 13. september kl. 15.00 – 17.00

STED: Kattegat Siloen, Konferencelokale 1, Silovej 8, 9900 Frederikshavn.

TILMELDING: Senest d.11. september her: www.erhvervshusnord.nemtilmeld.dk/112/

