



**ONSDAG 15. FEBRUAR  
KL. 15.00- 17.00**

## Hvordan får du succes på det norske marked?

---

**EVENTYRET FORTSÆTTER:** Nordjyske virksomheder har en årelang tradition for at handle med Norge. I takt med at olie- og gasbranchen har fundet sit leje har der floreret en opfattelse af, at de gunstige forhold i Norge er ovre - det er dog langt fra tilfældet.

Der bliver stadig importeret for store summer i Norge. Mange brancher uden for olie- og gasindustrien vækster massivt og er i færd med at overtage føretrøjen. Norge er i høj grad stadig en attraktiv og profitabel handelspartner for nordjyske virksomheder.

Hør om dine muligheder - Parterne bag BusinessBroen vil introducere de spændende muligheder, der ligger i at handle med Norge. Ønsker du at blive klogere på, hvordan du og din virksomhed får succes på det norske marked, så er dette informationsmøde relevant for dig.

### Program:

- kl. 15.00 Velkomst v/erhvervsdirektør Niels Christensen, Erhvervshus Nord
- kl. 15.05 Det norske marked v/Lars Juhl, Eksportrådet
- kl. 15.30 Introduktion til BusinessBroen v/Belinda Brix Bertelsen, BusinessBroen
- kl. 15.50 Netværkspause
- kl. 16.10 Virksomhedscase HG Electric v/Søren Keller
- kl. 16.35 Virksomhedscase Dansk Anodiserings Industri v/Helle Johansen
- kl. 17.00 Tak for i dag

---

**TID:** Onsdag d. 15. februar kl. 15.00 – 17.00

**STED:** Kattegatsiloen, Silovej 8, Frederikshavn - Konferencelokale 2

**TILMELDING:** Senest d.14. februar her: [www.erhvervshusnord.nemtilmeld.dk/129/](http://www.erhvervshusnord.nemtilmeld.dk/129/)